

Exemple n°66
DALBY

imaginez-vous
plus articulé!



IPO
CTC
Fonds propres à capital humain

BENNES DALBY et IPO: une opération porteuse!

La société éponyme **DALBY**, créée en 1968, compte **parmi les deux premiers acteurs sur le marché français** des bennes à bras amovibles pour camion. **Innovante**, cette entreprise sait répondre aux demandes les plus exigeantes de ses clients. Rencontre avec deux hommes de convictions: Yves DALBY, son fondateur et Nicolas PLANTEY, le nouveau dirigeant.



Nicolas PLANTEY Yves DALBY



L'aventure de BENNES DALBY a commencé dans votre garage...

Yves DALBY: Effectivement. À l'image d'Apple... pourrait-on dire! En fait, il existait un besoin réel en termes de bennes amovibles en France. Pour y répondre, j'ai conçu en 1968, une machine à bras articulé avec un système à câble, plus simple et plus fiable. C'était la première machine française de ce type.

Le brevet déposé, j'ai décidé de créer mon entreprise autour de ce concept. Je dis toujours: « Quand je veux une chose, c'est qu'elle n'existe pas! »

Quels sont vos atouts?

Yves DALBY: La satisfaction client est pour nous, une véritable culture d'entreprise. Nous faisons partie des rares constructeurs à pouvoir répondre avec précision aux besoins spécifiques de nos clients (du prototype à sa réalisation). Notre seconde force, ce sont autant la qualité, la simplicité de nos produits que l'étendue de notre offre. Nous disposons de plus de 300 modèles de bras, équipant les camions de 3,5 à 32 tonnes, de 500 références de caissons, et bien sûr de différents types de remorques.

Vos produits sont-ils présents sur toute la France?

Yves DALBY: Nos produits sont commercialisés aux quatre coins de la France. Nous sommes historiquement mieux implantés dans certaines

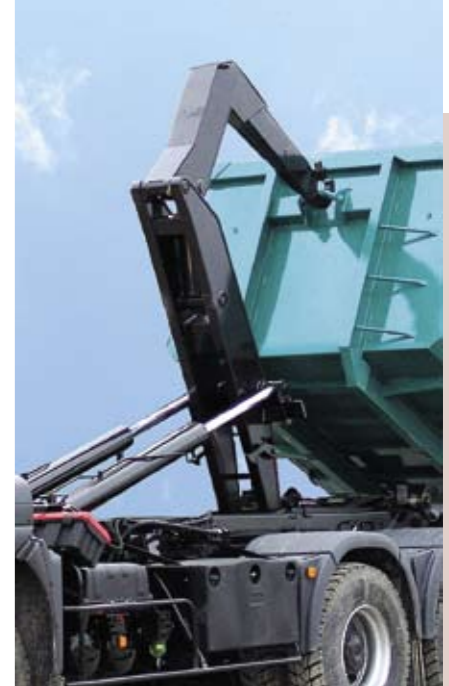
régions. Dotés d'un réseau d'une quarantaine de « carrossiers » distributeurs, nous vendons aussi nos produits en direct grâce à notre force de vente. Notre clientèle est à ce jour surtout française mais nous espérons l'étendre hors des frontières à l'avenir.

C'est pourquoi vous avez fait appel à IPO?

Yves DALBY: En effet, pour poursuivre son développement, l'entreprise trouvait judicieux d'ouvrir son capital. Aussi, un an après cette opération, nous sommes satisfaits de la pertinence de notre collaboration. Tant sur le plan humain que financier, la relation qui s'est construite avec IPO nous conforte dans notre choix.

M. PLANTEY, comment voyez-vous l'avenir de l'entreprise?

Nicolas PLANTEY: Comme l'a indiqué Yves DALBY, nos perspectives à l'export constituent un axe de développement important, sans oublier la satisfaction client qui est au cœur de notre stratégie. L'entreprise s'est construite sur un savoir-faire reconnu et une image de qualité en France. Il faut poursuivre dans cette voie et toujours innover.



Carte d'identité

Date de création: **1968**
Effectif: **140** + un réseau de sous-traitants
Chiffre d'affaires: **30 M€**
Siège social: **St Antoine (47)**
www.dalby.fr



Le point de vue de David Dickel, en charge de ce partenariat IPO:

« La société BENNES DALBY évoque une belle histoire, celle d'un projet engagé voici quarante ans par un entrepreneur, Yves DALBY, volontaire et ingénieux, qui a donné naissance à l'un des leaders du marché français des bennes amovibles et machines à bras. Cette réussite est aussi familiale. Yves DALBY a pu associer à son entreprise son épouse Jeanine et, plus récemment, l'une de leurs filles, Émilie, qui les a rejoints pour prendre en mains le contrôle de gestion. Un succès ouvert à d'autres aventures également car l'avenir des BENNES DALBY est maintenant confié à Nicolas PLANTEY, manager extérieur ».